

# 軽レポ(かるれぽ)

本社と現場を徹底的にデジタル化し、本社⇄現場のPDCAを桁違いに速く回します！

軽レポは、拠点巡回型営業(ルートセールス)プロセスに特化した形で実際の現場の業務にFITした機能が標準装備されているため、違和感なくLightに導入が進められる業務支援ソリューションです。特に巡回営業自身の業務管理や本社との間のコミュニケーションに課題を抱えられるお客様にとって、確かな価値を提供いたします。オンプレ／クラウドいずれの形態でもすばやく低コストで導入が進められます。

## 拠点巡回型営業の各業務シーンに一般的に見られる課題

活動報告する時間がないし面倒、「報告のための作業」という意識になっているため、業務が定着しない。

陳列状況やレイアウト状況などを口頭もしくは文書で報告しており、現場の雰囲気伝わらない、共有できない。

本社と巡回営業間のコミュニケーション手段は電話かメール、手間もかかるし抜け漏れや認識齟齬も多い。

全社施策や本社商談に由来する各種調査／作業指示、及びその進捗状況がリアルタイムに把握できない。

軽レポがこれらの課題を解決します

## 軽レポの特徴

即導入・即稼働が可能

◆オンプレ型／クラウド型いずれも短期間での導入が可能  
巡回営業の業務プロセスに特化した形で標準機能を装備しているため、冗長性を排除した必要最低限の機能で即導入・即稼働が可能。導入前の無償トライアル環境もご提供可能。

安価な料金体系

◆安価な料金体系(クラウド)をご提供  
初期費用 : ¥800,000～  
ランニング費用 : ¥300,000/月～  
でのご提供。

業界初！活動の自動生成機能

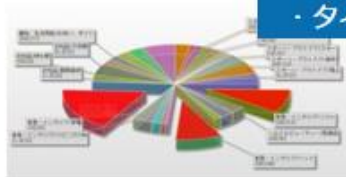
◆現場の報告負荷を極限まで削ぎ落とす機能をご提供  
現場で撮影した画像情報をワンタップするだけで、活動報告を自動生成する機能(OneTapReport)をご提供。  
※オプション機能となります。

巡回営業活動の指示/実施/評価を最大効率で進められるようにし、併せてリアルタイムな情報還流による意思決定のスピードアップを図ります

## 収集された情報の即時活用

- ・ 情報を分析してマーケティング活用
- ・ タイムリーな次の一手へのINPUT

【BI連携】



本社部門



【画像検索】

【依頼事項登録】



【活動報告】



【依頼事項回答】



軽レポ



## スマートデバイスによる簡単報告

- ・ 現場の画像をTapするだけで活動自動生成
- ・ 写真などの臨場感あるリッチな情報
- ・ 鮮度の高い現場情報（依頼事項回答）

営業/巡回マネジャー

## 本社からの依頼事項

- ・ 依頼事項項目を自由に設定
- ・ 設定内容に応じた回答フォーム生成

## 主要機能一覧

活動管理	スケジュール管理、活動検索／登録、上司コメント、One Tap Report
案件管理	案件検索／登録、活動登録時の案件紐付
写真(画像)管理	写真(画像)検索、サムネール一覧
依頼事項管理	依頼事項一覧、依頼事項登録／更新

## 価格表

クラウドサービスの場合の月額基本料金は以下の通りです。

プラン	1~100人	101~200人	201~300人	301~400人	401~500人	501~600人	601~800人	801~1000人
Small	¥300,000	¥350,000	¥400,000	¥450,000	¥500,000	¥550,000	¥650,000	¥750,000
Medium	¥400,000	¥450,000	¥500,000	¥550,000	¥600,000	¥650,000	¥750,000	¥850,000
Large	¥490,000	¥540,000	¥590,000	¥640,000	¥690,000	¥740,000	¥840,000	¥940,000

※プランの違いは稼働Serverのスペックの違いによるものです。

## 導入効果

### 各業務シーンでの確かな導入効果

- 隙間時間(非稼働時間)の活用による生産性の向上
- 入力の手間が大幅に削減され、ツール利用の定着が促進される
- 画像情報含む鮮度の高い現場情報や施策/作業指示の進捗状況がリアルタイムに把握可能となり、以降の商談やマーケティングに生かすことができる
- データ精度UPによるマネジメント品質向上